

L'assureur NN propose désormais des assurances non-vie par l'intermédiaire de courtiers en crédit

Bruxelles, le 13 juin 2024 - L'assureur NN, connu pour ses assurances vie, proposera désormais également des assurances non-vie, aussi connues sous le nom "assurances dommages", aux particuliers par l'intermédiaire de son réseau existant de courtiers en crédit. Depuis des années, NN propose avec succès ces assurances non-vie, telles que l'assurance automobile ou l'assurance habitation, par l'intermédiaire d'ING. En les distribuant dorénavant aussi par l'intermédiaire des courtiers en crédit, NN entend offrir un package complet à ses clients particuliers par l'intermédiaire de leur personne de confiance.

L'assureur NN, connu pour ses assurances vie, proposera désormais également des assurances non-vie par l'intermédiaire de son réseau existant de courtiers en crédit. L'assureur NN, dont l'objectif est d'aider ses clients à mener une vie longue et heureuse, est le septième assureur en Belgique pour l'assurance vie. Plus d'un million de clients font confiance à NN pour la protection de leurs revenus en cas de décès ou d'invalidité et/ou pour leur pension (branche 23).

L'assurance non-vie est une assurance qui offre une protection contre la perte ou les dommages matériels, ou une protection contre la responsabilité civile. L'assurance automobile, l'assurance incendie ou l'assurance familiale en sont de bons exemples. NN n'en est pas à son coup d'essai : Nationale-Nederlanden Schadeverzekering Maatschappij, une filiale du groupe NN, est déjà le plus grand assureur non-vie sur le marché néerlandais. L'assureur opère également avec succès en Belgique depuis de nombreuses années, principalement par l'intermédiaire de partenaires bancaires.

Vue d'ensemble pour le client

De cette manière, l'assureur vise à fournir une réponse « plus complète » aux besoins du particulier pour vivre une vie longue et heureuse. Comme NN distribue une combinaison d'assurances vie et non-vie par l'intermédiaire de son réseau de courtiers en crédit, les particuliers peuvent compter sur une protection financière complète, par le biais de leur personne de confiance. Ils bénéficient ainsi de conseils personnalisés et d'un service de qualité, soutenus par les outils numériques adéquats.

Martijn Hoogeweegen, CEO de l'assureur NN : « Nous voulons faire la différence pour les particuliers en leur offrant une vue d'ensemble de l'assurance vie et non-vie. Leur courtier en crédit de confiance peut les guider en leur donnant les bons conseils personnels et en leur offrant une gamme encore plus complète de protection financière. Cette démarche s'inscrit parfaitement

dans notre ambition de poursuivre résolument notre croissance sur le marché belge du courtage en assurances. »

Expansion durable

NN opte pour une croissance progressive sur le marché du courtage. L'assureur veut se développer durablement en tant qu'expert en protection et étendra donc l'assurance non-vie déjà proposée aujourd'hui par l'intermédiaire de partenaires bancaires sur le marché du courtage. Pour l'instant, NN choisit de travailler principalement avec des courtiers en crédit, car la souscription d'un crédit hypothécaire est un « moment logique » pour souscrire une assurance, qu'elle soit « vie » ou « non-vie ».

La mise en place sera progressive. Cela permettra également à NN d'augmenter sa capacité de manière proportionnelle. Cela s'inscrit parfaitement dans leur stratégie de croissance de la Belgique.

####

Contact presse

Annelore Van Herreweghe

NN Insurance Belgium

annelore.van.herreweghe@nn.be

0494 170 200

Justine Backaert

FINN Agency

justine.backaert@finn.agency

0476 77 72 56

À propos de NN

Une longue vie n'a de valeur que si elle est heureuse. En tant qu'assureur, NN dispose de solutions concrètes en matière de protection (décès, invalidité) et de pensions (branche 23). Mais NN voit plus loin : outre votre bien-être financier, NN s'intéresse également à votre bien-être mental et physique : les trois piliers d'une vie longue et heureuse.

En tant qu'assureur, NN mène et inspire le débat sur une vie longue et heureuse. Pour ce faire, NN adopte toujours une approche inclusive impliquant des experts, des décideurs politiques et les Belges eux-mêmes. Depuis 2017, NN a développé son expertise sur le bonheur par le biais d'une chaire NN à l'Université de Gand. Le professeur Lieven Annemans et son équipe étudient ce qui rend les Belges heureux et comment ils peuvent travailler ensemble à une vie heureuse. En outre, NN produit deux fois par an le baromètre de la sérénité financière en collaboration avec l'agence de recherche indépendante Indiville.



NN compte 1 million de clients en Belgique et appartient au groupe NN, un assureur international pouvant se targuer d'une excellente position de capital et actif dans 11 pays à travers le monde. NN sert ses clients par l'intermédiaire de son réseau de banques et de courtiers partenaires, qui ne cesse de s'étendre.

Pour plus d'informations sur NN : www.nn.be.